THUNDER WORLD

POLÍTICA DE CONSIGNAÇÃO

Website: www.thunderworld.co.mz | Maputo, Moçambique

1. Contrato escrito

A consignação será formalizada por contrato escrito entre o proprietário e a Thunder World, identificando a viatura, proprietário, preço pretendido, preço mínimo autorizado, comissão e condições de venda.

2. Declarações do proprietário

O proprietário declara que tem legitimidade para entregar a viatura para comercialização e que comunicou encargos, limitações, litígios ou outras situações relevantes.

3. Divulgação e visitas

A Thunder World poderá divulgar a viatura, receber propostas e organizar visitas ou inspecções nos termos autorizados pelo proprietário.

4. Preço mínimo

Nenhuma redução abaixo do preço mínimo autorizado poderá ser aceite sem a autorização exigida pelo contrato.

5. Comissão e despesas

Comissão, despesas de preparação, transporte e outros encargos deverão estar discriminados no contrato.

6. Liquidação ao proprietário

A entrega da viatura ao comprador e a liquidação do valor devido ao proprietário serão efectuadas conforme os prazos e condições contratados.

7. Retirada da consignação

O levantamento da viatura, retirada da consignação ou venda por outro canal dependerão das condições acordadas por escrito.

8. Guarda e responsabilidade

Responsabilidade por danos, guarda, seguro, chaves, documentos e multas durante a consignação deverá ser expressamente definida no contrato.

9. Consentimento para venda

O contrato não poderá autorizar a venda sem consentimento válido do proprietário ou de representante legalmente autorizado.

Documento-base para revisão jurídica e adaptação aos procedimentos efectivos da empresa.
Contacto: info@thunderworld.co.mz | comercial@thunder.co.mz | +258 84 984 4441 / +258 84 984 4442